



L'azienda

S.E.A.P. fin dal 1975, anno della sua costituzione, si è posta l'obiettivo di seguire e, quando possibile, anticipare l'evoluzione tecnologica dei clienti, investire nel continuo aggiornamento di hardware e software, progredire per "piccoli passi" mantenendo snellezza e flessibilità, garantire la totale soddisfazione del cliente seguendolo in ogni sua esigenza e dare la massima importanza ai rapporti interpersonali per una sempre migliore collaborazione. I numerosi clienti che si avvalgono dei nostri servizi da più di quindici anni, sono la testimonianza dell'obiettivo raggiunto.

S.E.A.P. fornisce servizi informatici e organizzativi per risolvere tutte le problematiche aziendali: realizzazione software multiplatforma su commessa, gestione del personale, gestione importatori, concessionari e officine autorizzate autoveicoli, gestione database di marketing, ed altri servizi ad alto valore tecnologico.

Le soluzioni di Business Intelligence

SEBIP - soluzione di BI per la gestione del personale

SEBIP, soluzione di Business Intelligence per la gestione del personale, è stata realizzata con l'intento di consentire, alla direzione delle risorse umane e del personale, di monitorare e analizzare la propria area di interesse con una metodologia diversificata di lettura.

Tutte le informazioni anagrafiche e temporali statiche e dinamiche, i livelli di inquadramento, i dati retributivi, l'assenteismo, la ripartizione per struttura, rappresentano, ognuno, un metodo di lettura delle informazioni.

I costi delle retribuzioni suddivisi per tipologia, gli accantonamenti contrattuali e aziendali, i budget e i forecast con le loro ipotesi, i valori dell'assenteismo con le maturazioni delle ferie sono le informazioni disponibili in ogni metodo di lettura.

Un cruscotto personalizzabile è a disposizione dell'utente per monitorare gli indicatori (KPI), analizzare le informazioni di dettaglio, verificare gli scostamenti tra budget e consuntivi o formulare nuove ipotesi.

Le analisi, verticali per metodo di lettura, possono essere effettuate anche in maniera orizzontale e multidimensionale.



L'azienda

S.E.A.P. fin dal 1975, anno della sua costituzione, si è posta l'obiettivo di seguire e, quando possibile, anticipare l'evoluzione tecnologica dei clienti, investire nel continuo aggiornamento di hardware e software, progredire per "piccoli passi" mantenendo snellezza e flessibilità, garantire la totale soddisfazione del cliente seguendolo in ogni sua esigenza e dare la massima importanza ai rapporti interpersonali per una sempre migliore collaborazione. I numerosi clienti che si avvalgono dei nostri servizi da più di quindici anni, sono la testimonianza dell'obiettivo raggiunto.

La soluzione

SEBIP, soluzione di BI per la gestione del personale, è stata realizzata con l'intento di consentire, alla direzione delle risorse umane e del personale, di monitorare e analizzare la propria area di interesse con una metodologia diversificata di lettura.

SEBIA, soluzione di BI per il settore auto, è stata realizzata con l'intento di consentire, ai concessionari auto, di monitorare e analizzare le loro aree di business in una visione della realtà aziendale integrata e, nello stesso tempo, settoriale. La soluzione è modulare perché costituita da moduli specifici per ogni area aziendale, utilizzabili singolarmente o combinabili secondo la necessità del cliente.

SEBIA - soluzione di BI per il settore automotive

SEBIA, soluzione di Business Intelligence per il settore auto, è stata realizzata con l'intento di consentire, ai concessionari auto, di monitorare e analizzare le loro aree di business in una visione della realtà aziendale integrata e, nello stesso tempo, settoriale.

La soluzione è modulare perché costituita da moduli specifici per ogni area aziendale, utilizzabili singolarmente o combinabili secondo la necessità del cliente.

Il marketing (MKT), le auto nuove (AN), le auto usate (AU), il magazzino ricambi (MR), l'assistenza (AS), l'amministrazione (AM) ed il controllo di gestione (CG) sono le aree coperte dalla soluzione ed ognuna rappresenta un modulo.

La redditività per commessa, sia essa un'auto nuova, un'auto usata, un ordine di lavoro officina a pagamento, in garanzia o per lavori interni, un documento di magazzino, un'iniziativa di marketing, è il risultato principale che viene tenuto sotto controllo.

La creazione ed i risultati di iniziative promozionali, le attività della forza vendita, sia diretta che indiretta, la situazione dei magazzini, i passaggi di officina, la redditività dei meccanici, l'analisi dei dati patrimoniali e delle diverse voci di costo sono alcune delle altre informazioni analizzate.

Un cruscotto personalizzabile è a disposizione dell'utente per monitorare gli indicatori (KPI), analizzare le informazioni di dettaglio, verificare gli stati di avanzamento o scegliere scenari per nuove iniziative.

Le analisi, verticali per area, possono essere effettuate anche in maniera orizzontale e multidimensionale.

MicroStrategy – Best in Business Intelligence

MicroStrategy è leader mondiale nel mercato del software per la Business Intelligence. Le principali aziende di Fortune 2000 integrano il software MicroStrategy praticamente in ogni aspetto del business per gestire le proprie informazioni e migliorare in modo proattivo la propria efficienza, produttività e le relazioni con i clienti, ottimizzando così le strategie che generano valore. La piattaforma di Business Intelligence distilla grandi quantità di dati in informazioni e conoscenza indispensabili alla gestione delle performance. Attraverso una semplicissima interfaccia Web standard, MicroStrategy mette a disposizione delle aziende clienti funzionalità superlative in termini di scalabilità, capacità di analisi, query e reporting. MicroStrategy collabora con più di 500 system integrator e sviluppatori tra cui: IBM, PeopleSoft, Sun, Hewlett-Packard, e Teradata, una divisione di NCR.



Via Tulipani, 1
20090 Pieve Emanuele (MI)
Tel. 02/904161
Fax 02/90782778

www.seap.it
info@seap.it



P.zza Pio XI, 5
20123 Milano
Tel. 02/722225.1
Fax 02/722225.28

www.microstrategy.it
info-it@microstrategy.com